

AYUNDANDO A OPTIMIZAR

Antecedentes

Metodología

- Complementamos a su personal.
- No intervenimos en las cuentas estratégicas, salvo que la organización lo requiera.
- Todas las opciones son consensuadas, teniendo la organización la decisión para su implementación.
- Para nosotros es importante mantener y mejorar la calidad que su empresa recibe de los proveedores.
- Nuestro análisis estará basado en los datos analizados y en las opciones negociadas, con total transparencia.
- Nuestro compromiso finaliza cuando las recomendaciones han generado los ahorros en los 12 meses.
- Se recomienda realizar el estudio de forma anual, para evitar así la corrección del precio de los proveedores.

¿Qué cuenta analizamos?

- Nuestro equipo analiza y define los productos y servicios que están utilizando en la organización y que además le ofrecen sus proveedores. En base a este estudio optimizamos el coste en todas las cuentas no estratégicas.
- Las más comunes son:
 - Energía
 - Telecomunicaciones
 - Gestión de residuos
 - Mantenimiento
 - Seguros
 - Embalajes
 - Vigilancia y Seguridad
 - Mensajería y transporte
 - Limpieza
 - Renting
 -etc.

¿Por qué nosotros?

- Experiencia: Somos consultores expertos en diferentes áreas de empresa, que durante nuestra carrera profesional hemos trabajado para cientos de empresas públicas y privadas a nivel nacional.
- Independencia: Somos independientes, no pertenecemos a ningún grupo empresarial, lo que nos permite optar siempre por la mejor opción para el cliente.
- Conocimiento: Tenemos experiencia global y conocimiento local.
- Metodología: Nuestra metodología y herramientas propias son eficaces para la obtención de resultados óptimos.
- Beneficios: Siempre conseguimos beneficios tangibles.

¿Que obtengo con este servicio?

- Aumentamos sus beneficios mediante la optimización de sus gastos generales, con una propuesta comercial sin riesgos para su empresa.
- Supone un ahorro de hasta el 25% de los gastos no operativos.

Nuestros Honorarios

1. Establecemos su tarifa bajo la fórmula de honorarios por éxito en los resultados, es decir, mediante una comisión porcentual.
2. Los honorarios los vamos generando durante el proyecto. Cobramos el 50% del ahorro que se obtiene durante los 12 primeros meses.
3. SI NO OBTENEMOS AHORRO, NO FACTURAMOS NADA A SU ENTIDAD.

